

Photo Copy යන්ත්‍ර අළුත්වැඩියා පාඨමාලාව

පොටෝකොපි බාස් විසින් මුද්‍රණකරු සුරාකෑ යුගය අවසන් කරමු

1. යන්ත්‍රයේ ඇති වන දෝෂයකදී ඔබ මුහුණ දෙන ගැටළු.

- a. පාරිභාගිකයා ඉදිරියේ අසරණ වීම.
- b. පොටෝකොපි බාස් එනතුරු දින ගණන් බලා සිටීමට සිදුවීම.
- c. අසාධාරණ ලෙස අධික මිලක් ගෙවීමට සිදු වීම.
- d. නුපුහණු බාස්ල නිසා යන්ත්‍රයට හානි සිදු වීම.
- e. කෙතරම් වියදම් කලත් දෝෂය ඉවත් නොවීම.

2. මුද්‍රණකරුවන් මුහුණ දෙන ප්‍රධානම ගැටලු.

- a. අධික මුද්‍රණ පිරිවැය.
- b. තරඟකාරී අඩු මිල ගණන් ඇති තැන් තිබීම.
- c. අවශ්‍ය දැනුම ලබා ගැනීමට නිසි ක්‍රමවේදයක් නොමැති වීම.
- d. වංචාකාරයින්, බොරුකාරයින් සුලභ වීම.

3. ඇත්තටම අඩු මිලට Photo Copy යක් විකිණිය හැකිද?

ඔව්. නමුත් අපි කියන්නේ එසේ කලහැකි බව මිසක් කලයුතු බව නොවේ. අපගේ පාඨමාලාව හදාරන ඔබ සැමට පවතින වෙළඳපොළ තත්වයන් යටතේ මුද්‍රණ පිරිවැය අවම කරගන්නා ක්‍රමය අප විසින් කියා දෙනු ලැබේ.

4. Toshiba, Ricoh සහ Riso බ්‍රැන්ඩ්ම තෝරා ගත්තේ ඇයි.

- a. වැඩිම පිරිසක් භාවිතා කිරීම.
- b. අමතර කොටස් සුලභම මාදිලි වීම.
- c. මුද්‍රණ වියදම අඩුම මාදිලි වීම.
- d. Black නම් Toshiba තමයි හරි යන්නේ.
- e. Colour නම් Ricoh තමයි හරි යන්නේ.
- f. Duplo වලටනම් Riso තමයි හරි යන්නේ.

5. මෙම කර්තව්‍යයට එරෙහිව අපට දහසක් බාධක එල්ල වූනා.

පොදුවේ ගත්කල අපට බැණ වදිමින්, අපහාස කරමින් සහ තර්ජනය කරමින් මෙසේ බාධා කල පිරිස් කණ්ඩායම් තුනක් සිටි බව අපට පෙනී ගියා.

- රටින් ගෙනාව බවට බොරු කියමින් කබල් යන්ත්‍ර යන්තම් අටවා අලෙවි කරණ කූඨ අලෙවිකරුවන්.
- පාරිභෝගිකයින් මංකොල්ල කන පොටෝකොපි බාස්ල.
- අඩු මිලට පොටෝකොපි ගසමින් විශාල වෙළඳපොලක් අත්පත් කරගත් මුද්‍රණකරුවන්.

6. අප කල යුත්තේ කුමක්ද?

- යන්ත්‍ර මිලදී ගැනීමට අතරමැදියන්, තැරැව්කරුවන් වෙත නොයා සෘජුවම ආනයනකරු වෙත යෑම.
- තමාගේ යන්ත්‍රය තමාම අලුත්වැඩියා කර ගැනීම.
- Copy Cost එක පහත හෙලන ක්‍රමය ඉගෙනගෙන මිලට තරගයක් දීම. එමගින් සෑමට එකතු වී සාධාරණ මිලක් සකසාගත හැකි වනු ඇත.

7. අධික මුද්‍රණ පිරිවැයට හේතුව කුමක්ද?

මෙයට හේතුව කඩදාසි මිල, අමතර කොටස් මිල හෝ ටෝනර් වල මිල පමණක්ම නොවේ. වර්තමානයේ ඇති අධික මුද්‍රණ පිරිවැයට ප්‍රධානම හේතුව පොටෝකොපි බාස් විසින් අය කරන අසාධාරණ අධික මිලයි. එම මිලද Photo Copy මිලට එකතු කිරීම හැර වෙනත් විකල්ප ඔබට නැත. අවසානයේ Photo Copy ගසන ඔබ රුපියලක් උපයන විට තාක්ෂණ ශිල්පියා රු.3 ක්වත් උපයා අවසන්. ඒ සඳහා මොවුන් කරන වංචා මොනවාද?

- ඔහුගෙන් පමණක් Toner ගන්නා ලෙසට බල කරමින් තුන් හතරගුණයක් අධික මිලකට Toner විකිණීම.
- විනාඩි 15 න් අවසන් කල හැකි Repair එක පැය ගණනක් ඇදීම.
- අමතර කොටස් අධික මිලට අලෙවි කිරීම.
- දෝෂයට අදාල නොවන කොටස් මාරු කිරීම. උදා :-
 - Drum එකේ ලෙඩ්ට Drum Blade එකක් මාරු කිරීම.

(Drum Blade එක මාරු කල යුත්තේ Cleaning ලෙඩක් ඇත්නම් පමණි)

- ii. Copy 50,000 කට සැරයක් යන්ත්‍රය Service කල යුතුයැයි පැවසීම. (යන්ත්‍රයක් Service කල යුත්තේ දෝෂයක් ඇතිනම් පමණි)
- iii. ඔබට බොරු කියමින් කිසිදු දෝෂයක් නැති අමතර කොටස් මාරු කරමින් මුදල් අය කිරීම.
- e. ඉතා පහසුවෙන් නිවැරදි කල හැකි ඇතැම් සුළු දෝෂ සකසනවා වෙනුවට දැන් මේ Machine එකේ කාලෙ ඉවරයි අලුත් එකක් ගමු කියා ඔබට යෝජනා කර අලෙවිකරුවෙක් වෙතට ඔබව යොමු කිරීම. එහිදී අලෙවිකරුවා සමග හවුල් වී එක් යන්ත්‍රයකින් 100% කට වඩා කොමිස් මුදලක් කඩා ගැනීම.
- f. ඔබගේ පරණ යන්ත්‍රය නොමිලේ හෝ තුටු දෙකට රැගෙන ගොස් සුළු අලුත්වැඩියාවකින් පසු තවත් මුද්‍රණකරුවෙකුට අධික මුදලකට අලෙවි කිරීම.

8. පොටෝකොපි බාස්ල වංචා කරන බව ඇත්තක්ද?

ඔව්. මෙම සියලු කරුණු සත්‍ය හා නිවැරදි බවට ඕනෑම මොහොතක ඔප්පු කිරීමට අප සතුව ඕනෑ තරම් සාක්ෂි තිබේ. අප වෙත අදහස් දැක්වූ සිය දහස් ගණනක් මුද්‍රණ ශිල්පීන් ඔවුන්ට වූ අසාධාරණය අප සමග පැවසුවා. උදාහරණ කීපයක්,

- a. තම Sharp AR-5516 යන්ත්‍රයේ Drum එක දාන්න 19,000 ක් ගත් බව කොස්ගම අයෙක් කීවා. එවකට පැවති මිල රු.2,000 ක් තරම් අඩු එකකි.
- b. Duplex වැඩ නොකරන නිසා මුළු Unit එකම අලුතෙන් දාන්න කියා තිබූ හෝමාගම Toshiba 167 යන්ත්‍රයක දෝෂය ගත 50 ක්වත් නොවටින ස්ප්‍රින් එකක් ගැලවීම පමණක් බව සොයා ගත්තා.
- c. Toshiba 255 යන්ත්‍රයක Registration Clutch එකේ සුළු දෝශයක් නිසා අලුත් Machine එකක්ම ගන්න වත්තල අයෙකුට කියල තිබුනා.

9. අවංක සාධාරණ අය ඇත්තේම නැද්ද?

ලංකාවෙන්ම සාධාරණ පොටෝකොපි බාස් කෙනෙක් හොයා ගන්න ඇත්තේම නැති තරම්ය. යන්ත්‍ර අලෙවිකරුවන් පවා දහස් ගණනක් සිටියත් අවංක සැබෑ ආනයනකරුවන් ලංකාවටම සිටින්නේ දෙතුන් දෙනෙක් විතරයි.

10. අසාධාරණ කෙනා හඳුනා ගන්නේ කෙසේද?

හරිම ලේසියි. ඔවුන්ට මෙම තොරතුරු පැවසූ පසු ඔවුන් අපට බැන වදිමින්, සරදම් කරමින්, අපහාස කරමින් අදහස් පල කරනු ඇති. නැතිනම් සරල පරීක්ෂණයකින් ඔබට ඔවුන්ව හඳුනා ගත හැක. ඒ සඳහා හොදින් බලන්න ඔවුන් හුස්ම ගන්නවද කියා. මොකද මෙම ක්ෂේත්‍රයේ සිටින හුස්ම ගන්න අයගෙන් 95% ක්ම වංචාකරුවන් වේ.

11. ඇත්තටම ඔබට හොද තාක්ෂණ ශිල්පියෙක් විය හැකිද?

කොහෙත්ම නැත. එය රඳා පවතින්නේ ඔබගේ උනන්දුව සහ කැමැත්ත මත පමණයි. එහෙත් කිසිදු අමතර අය කිරීමකින් තොරවම නිසි හැකියාව අත්පත්කර ගන්නාතුරුම අවශ්‍ය පුහුණුව අප විසින් ලබා දෙනු ඇත.

12. මේ වැඩේ කරන්න මුදල් අය කල යුතුමද?

- a. අපිට මෙය නොමිලේ කිරීමට හැකියාවක් නැත.
- b. වසර 21 ක් තිස්සේ කැපවීමෙන්, මහත්සියෙන් අත්පත් කරගත් හැකියාවට අපට මිලක් ලැබිය යුතුය.
- c. අප වැය කරන කාලය, ශ්‍රමය සහ මුදල් වෙනුවෙන් මිලක් අවශ්‍යයි.
- d. සියල්ල මුදල් මත තීරණය වන ලෝකයේ සෑම මිනිසෙකුටම ආර්ථික ගැටළු හෝ ආර්ථික ඉලක්ක තිබේ.
- e. එසේම වැදගත්ම කාරණය වනුයේ පුහුණු කටයුතු නිසා පුහුණුව ලබන්නන් අතින් අපගේ යන්ත්‍ර වලට සිදුවන සියළු අලාභ හානි වල පාඩුවද අප විසින්ම දරාගත යුතු වීමයි.

13. මේ වැඩේ කරන්න අපිට සුදුසුකම් නැද්ද?

- a. සිසුන් දහස් ගණනක් දැනටමත් අපගේ මෙම පුහුණුව සාර්ථකව අවසන් කර තිබේ.
- b. ඊට අදාළ තොරතුරු නැරඹීමට Dharshana Group Facebook පිටුවට, Youtube නාලිකාවට හෝ Tiktok ගිණුමට පිවිසෙන්න.
- c. www.dg.lk අපගේ වෙබ් අඩවිය ඔස්සේද ඔබට අවශ්‍ය තොරතුරු ලබාගත හැක.
- d. එසේම අපගේ දැනුම හා හැකියාව අභියෝගයට ලක් කරන ඕනෑම කෙනෙක් ඉදිරිපත් කරන ඕනෑම අභියෝගයකට මුහුණ දීමට අප ඕනෑම මොහොතක සූදානම්.
- e. එසේම සුපිරිම වැඩිදො කියා ගන්න අය හැකිනම් පැමිණ අප ඉදිරිපත් කරන අභියෝග ජයගෙන පෙන්වන්න. අපිව පැරද්ද්දුවොත් අපි මේ පාඨමාලාව නතර කරනවා.

14. පාඨමාලාවේ ස්වභාවය

- a. Physical පාඨමාලා රාගම පිහිටි අප ආයතනයේදී සිදු කරනු ලැබේ.
- b. Online පාඨමාලා Zoom ඔස්සේ පවත්වනු ලැබේ.
- c. මාධ්‍යය :- සිංහල
- d. ප්‍රායෝගික පුහුණුවක් මගින් A To Z සියල්ලම පිලිබදව 100% ක හැකියාවක් ලබා දීමට අදහස් කරමු.
- e. එමෙන්ම Photo Copy යන්ත්‍රයක් තනිවම 100% ක් කැබලි කර තනිවම නැවත සවි කිරීමට හැකියාව ලැබෙන තුරු අමතර පුහුණුව නොමිලේම ලබාදෙනු ඇත.
- f. අවශ්‍ය කරන Drivers, Service Manuals සහ Firmware නොමිලේම ලබාදෙනු ඇත.

15. පාඨමාලාව තුළ ඉලක්ක කරන සිසුන් කවරහුද?

- a. මුද්‍රණ ව්‍යාපාරයක් පවත්වාගෙන යන අය.
- b. මුද්‍රණ ව්‍යාපාරයක් ඇරඹීමට බලාපොරොත්තු වන අය.
- c. Photo Copy යන්ත්‍ර අලුත්වැඩියාව ඉගෙන ගැනීමට ආශාවක් ඇති අය.

16. අවශ්‍ය කරන සුදුසුකම් මොනවාද?

- a. පුහුණුව ලබා ගැනීමට උනන්දුව සහ උවමනාව තිබීම.
- b. වයස් සීමාවක් නැත.
- c. කුමන හෝ Photo Copy යන්ත්‍රයක් පරිහරණය කර තිබීම.
- d. ඉස්කුරුප්පු නියන් පරිහරණය කර තිබීම.

17. පාඨමාලාවට සම්බන්ධ වන්නේ කෙසේද?

- a. 0784-888188 අංකයට Whatsapp මැසේජ් එකක් එවන්න.
- b. ඔබට පහසු දිනය කවදද කියල අපිට කියන්න.

18. Physical පාඨමාලාව පිළිබඳ විස්තරය

- a. ඔබට පහසු දිනයන් වල සහභාගී විය හැක.
- b. Toshiba පුහුණුව පාඩම් 10 ක් ලෙස පාඨමාලාව සකසා ඇත.
- c. ඉගෙන ගැනීමට ඔබට ඇති හැකියාව මත එක් පාඩමක් සඳහා පැය 1 - 3 ක් අතර කාලයක් ගතවනු ඇත.
- d. ඔබට අවශ්‍ය පරිදි කැමති පැය ගණනක් / දින ගණනක් අමතර ප්‍රායෝගික පුහුණුව නොමිලේ ලබාගත හැක.
- e. පාඨමාලාව නේවාසිකව හැදෑරීමටද හැකියාව සලසා ඇත.
- f. Physical Class අවසන් කල අයට කිසිදු ගෙවීමකින් තොරව Online පාඨමාලා සඳහා නොමිලේ සහභාගී විය හැක.

19. Online පාඨමාලා පිළිබඳ විස්තරය

- a. Toshiba පුහුණුව පාඨමාලා 6 ක් ලෙස සකසා ඇත.
- b. එක් පාඨමාලාවක් සතියට පැය 2 බැගින් සති 4 කින් අවසන් වේ.
- c. සෑම පාඩමකම අවසානයේ පැය 24 ක් ඇතුලත Zoom Recording එක ලබා දෙනු ඇත. එය නැරඹීමට පැය 72 ක අමතර කාලයක් ලැබේ.
- d. Online Class වලට සහභාගී වූ අය අපගේ Physical Class වලට සහභාගී වෙන්නේනම් ඔවුන් අපගේ Online Class සඳහා ගෙවා ඇති මුදල මුදලම Physical Class වල ගාස්තුවෙන් අඩු කරනු ඇත.

20. Toshiba Physical පාඨමාලාවේ විශය නිර්දේශය

- a. පළමු දිනය :- Side Door Unit
- b. දෙවන දිනය :- Exit Unit
- c. තෙවන දිනය :- Heater Unit
- d. හතරවන දිනය :- Feed System
- e. පස්වන දිනය :- Drive System
- f. හයවන දිනය :- Board Replacement, Laser Unit
- g. හත්වන දිනය :- Scanner, ADF, Touch Panel
- h. අටවන දිනය :- Drum Unit
- i. නවවන දිනය :- Developer Unit
- j. දසවන දිනය :- Firmware, Troubleshooting
- k. අමතර දිනයන් :- කැමති දින ගණනක් ඔබට අවශ්‍ය අමතර පුහුණුව නොමිලේ ලබාගත හැක.

21. Toshiba Online පාඨමාලා පිළිබඳ විස්තරය

- a. Side Door Unit / Exit Unit
- b. Drum Unit / Developer Unit
- c. Drive System / Board Replacement
- d. Heater Unit / Feed System
- e. Troubleshooting / Firmware
- f. Cisco/Windows/Advance Knowledge
- g. එක් පාඨමාලාවක් පැය 2 බැගින් සති 4 යි.
- h. එක් පාඨමාලාවක් සඳහා ගාස්තුව රු.5,000 යි.

22. Physical පාඨමාලා ගාස්තුව කීයද?

- a. Toshiba Black පාඨමාලාව සඳහා රු.50,000 කි.
- b. Ricoh Colour පාඨමාලාව සඳහා රු.25,000 කි.
- c. Riso Duplo පාඨමාලාව සඳහා රු.25,000 කි.
- d. ඉහත Ricoh Colour හෝ Riso Duplo පාඨමාලා හැදෑරීම සඳහා Toshiba Black පාඨමාලාව හදාරා තිබීම අනිවාර්ය වේ.

23. මෙම ගාස්තුව සාධාරණ එකක් වන්නේ කෙසේද?

- a. මෙය විශේෂිත වෘත්තීයයක් ඉලක්ක කරගත් පාඨමාලාවක් නිසා.
- b. මානව හා භෞතික සම්පත් සඳහා දැරිය යුතු අධික පිරිවැය නිසා.
- c. කුඩා කණ්ඩායම් පන්ති නිසා.
- d. පුහුණු කටයුතු හේතුවෙන් යන්ත්‍ර වලට සිදුවන අලාභ හානි අප විසින් දැරිය යුතු නිසා.
- e. රූපියල් ලක්ෂ ගණනක් වටිනා Drivers, Firmware සහ Service Manuals නොමිලේ ලබාදෙන නිසා.
- f. අමතර ප්‍රායෝගික පුහුණුව කිසිදු පැය ගණනකට සීමා නොකර අසීමිතව ලබාදෙන නිසා.
- g. කුඩා තාක්ෂණ ශිල්පියෙක් වෙත ඔබ මාස කිහිපයකදී ගෙවන මුදල මීට වඩා වැඩි නිසා.
- h. අප විසින් මුදල් අයකර පවත්වන Online වැඩමුළු සඳහා ජීවිත කාලය පුරාවටම ඔබෙන් මුදල් අය නොකරන නිසා.
- i. ඔබට ඇතිවන ගැටළු වලදී ජීවිත කාලය පුරාවටම නොමිලේ දුරකතනයෙන් උපදෙස් ලබාදෙන නිසා.
- j. පිරිවැය අවම කරගැනීමේ ක්‍රමය ඇතුළු ක්ෂේත්‍රයේ ප්‍රවීණයින් පමණක් දන්නා සියළු ව්‍යාපාරික රහස් ලබාදෙන නිසා.

24. Physical Class සඳහා මුදල් ගෙවිය යුතු විදිය

- a. පළමු දිනයේදී රු.25,000 ක් සහ ඊළඟ දින වලදී රු.5,000 බැගින් වාරික වශයෙන් මුදල් ගෙවීමේ පහසුකම ඇත.
- b. සැගවූ ගාස්තු හෝ වෙනත් ගාස්තු කිසිවක් නැත.

25. පාඨමාලා ඇරඹෙනුයේ කවදාද?

- a. ඔබට පහසු දිනය අපට දන්වන්න.
- b. කණ්ඩායම් විශාල ගණනක් දැනටමත් පුහුණුව අවසන් කර ඇත.

ස්තූතියි ❤️

Dharshana Group

<https://dg.lk>

078 4 888 188